

Seminar/Workshop (1 Tag)

„Ziele finden – Lösungen konstruieren“

Ziele haben Macht und sollten wohlformuliert werden. Im Beratungskontext ist es wichtig, dass die Klienten/innen ihre Ziele wirkungsvoll und attraktiv formulieren. So wird die Motivation gesteigert das Ziel auch erreichen zu wollen.

Zugleich bestimmt die **Qualität der Ziele** die **Qualität des Handelns** und in unserem Falle die **Qualität der Lebensgestaltung und der Problemlösung**.

In diesem Seminar/Workshop lernen Sie u.a., welchen Einfluss Sie als Berater/Beraterin durch das Stellen der richtigen Fragen auf die Formulierung von Zielen Ihrer Klienten/Klientinnen nehmen können.

Welche Fragen helfen den Klienten/Klientinnen ihre Ziele zu finden und zu formulieren?

Auf welche Kriterien sollte der Berater/Beraterin dabei achten und welche Rolle nehmen wir als Berater/Beraterin ein?

Inwieweit haben unser Denken, Fühlen und Handeln einen Einfluss auf die Zielformulierung?

Praktische Übungen und das Besprechen von Ihren Fallbeispielen runden dieses Seminar ab.

Datum: 03.11. 2014 von 9:00 Uhr bis 16:00 Uhr

Kosten : 100,00€ /Person (inkl. Getränke und Seminarunterlagen)

Seminarort: Am Steiger 14, 99894 Friedrichroda

Verbindliche Anmeldungen bis 17.10.2014 unter:

Tel: 03623-311707

Mobil: 0173-9815377

E-Mail: info@coaching-eggert.de

Informationsgespräche sind jederzeit möglich.